

**Cargo:** Gestor de Desenvolvimento de Fornecedores

**Projecto:** Centro de Desenvolvimento Empresarial do MozUp

**Localização:** Pemba, Moçambique

**Reporta a:** Directora do Programa do Centro de Desenvolvimento Empresarial (EDC)

**Data de início:** 28 de Janeiro de 2026

**Prazo de submissão de candidatura:** até 13 de Fevereiro de 2026

**E-mail para submissão da candidatura:** [info@mozup.org](mailto:info@mozup.org)

### **Função da Posição:**

O Gestor de Desenvolvimento de Fornecedores é responsável por prestar aconselhamento especializado em matéria de desenvolvimento de fornecedores, bem como por conceber e aconselhar sobre estratégias destinadas a reforçar a capacidade dos fornecedores e a promover a integração estruturada de PME moçambicanas na cadeia de abastecimento de Gás Natural Liquefeito (GNL).

Um elemento central desta função consiste na conceção e operacionalização de iniciativas de desenvolvimento de clusters de fornecedores, com o objectivo de colmatar constrangimentos de escala, capacidade e entrega, facilitando a integração dos fornecedores na cadeia de abastecimento de EPC/Empreiteiros.

Este trabalho é alcançado através de uma colaboração estreita com EPCs e empreiteiros, garantindo que as intervenções de desenvolvimento de fornecedores estejam alinhadas com a procura real de contratação no sector do GNL e que as PME que obtenham contratos sejam devidamente apoiadas para executar os projectos com segurança, dentro do prazo estabelecidos e em conformidade com as especificações técnicas.

### **Funções e Responsabilidades**

#### **Estratégia de Desenvolvimento de Fornecedores**

- Desenvolver estratégias de desenvolvimento de fornecedores alinhadas com o contexto industrial de Moçambique e com os requisitos de GNL, visando o cumprimento do objetivo de promoção de conteúdo local do projecto MozUp.
- Definir padrões de referência (*benchmarks*) de capacidade e critérios de progressão para PME e clusters de fornecedores.
- Prestar aconselhar sobre modelos de governação aplicáveis a programas de desenvolvimento de fornecedores.
- Trabalhar em articulação com EPCs e empreiteiros para identificar fornecedores internacionais e locais prioritários, promovendo um envolvimento estruturado através de fóruns de fornecedores, sessões B2B e iniciativas de "*matchmaking*".
- Utilizar fóruns de fornecedores como um mecanismo para reforçar a visibilidade da procura, dos padrões exigidos e das oportunidades de parceria entre fornecedores internacionais e PME moçambicanas.

### **Avaliação da Preparação e Prontidão do Fornecedor**

- Conceber e realizar diagnósticos padronizados de prontidão de fornecedores, alinhados com as expectativas dos EPC de GNL, abrangendo:
  - Capacidade técnica;
  - Sistemas de gestão de qualidade e prontidão para certificação;
  - Maturidade em HSE (Saúde, Segurança e Ambiente), segurança de processo e gestão de risco;
  - Disciplina em gestão de projectos, planeamento e documentação.
- Classificar os fornecedores de acordo com o nível de prontidão, perfil de risco e relevância para o sector de GNL.
- Manter uma base de referência transparente sobre a prontidão dos fornecedores, para efeitos de reporte e planeamento do Enterprise Development Center - MozUp.

### **Ligações de Fornecedores e Envolvimento com o Mercado**

- Promover ligações estruturadas entre fornecedores internacionais, EPCs, empreiteiros e PMEs locais.
- Definir critérios para a seleção de fornecedores-chave relevantes (locais e internacionais) em fóruns de fornecedores e iniciativas B2B.
- Conceber, coordenar e apoiar fóruns de fornecedores enquanto instrumentos de capacitação, acesso ao mercado e promoção de parcerias.
- Garantir que as actividades de envolvimento dos fornecedores estejam alinhadas com as oportunidades reais de contratação e com os objectivos dos programas de desenvolvimento de fornecedores.

### **Integração de PMEs e Viabilização de Clusters**

- Identificar e avaliar PMEs e potenciais participantes em clusters de fornecedores.
- Desenvolver avaliações de prontidão e *roadmaps* de desenvolvimento.
- Apoiar a formação e maturação de clusters de fornecedores.
- Promover modelos de colaboração entre PMEs, incluindo consórcios, Joint Ventures (JVs) e modelos de fornecedor líder.
- Promover e facilitar ligações estratégicas entre fornecedores internacionais e PMEs locais, visando a transferência de conhecimento, subcontratação, mentoria e a implementação de modelos de entrega conjunta.
- Identificar e apoiar a selecção de fornecedores-chave internacionais e locais, relevantes para participação em fóruns de fornecedores e plataformas de envolvimento, assegurando o alinhamento com a procura efectiva de contratação no sector do GNL.
- Preparar os fornecedores para o funcionamento das cadeias de abastecimento dos EPCs, incluindo:
  - Modelos de contratação e pacotes de trabalho EPC.

- Gestão da interface com EPC e empreiteiros para compreender os seus requisitos e desenvolver programas de capacitação que colmatem lacunas entre a capacidade dos fornecedores e as exigências dos mesmos.
  - Requisitos de submissão de documentos, entrega de dados e utilização de plataformas digitais.
- Apoiar os fornecedores na compreensão de:
  - Expectativas relativas às propostas e requisitos de conformidade técnica.
  - Regimes de logística, acompanhamento (*expediting*) e inspecção.
- Actuar como facilitador neutro entre fornecedores e EPCs durante os processos e discussões de avaliação de prontidão.

### **Envolvimento com EPC e Empreiteiros**

- Envolver as equipas de procurement e de gestão de pacotes de trabalho dos EPCs, com o objectivo de alinhar as previsões de procura.
- Traduzir os requisitos dos empreiteiros em acções direccionadas de desenvolvimento de fornecedores.
- Facilitar a colaboração estruturada entre PME, clusters e empreiteiros.

### **Apoio à Entrega de PMEs e Clusters Pós-Adjudicação**

- Prestar aconselhamento sobre mecanismos de apoio às PME e clusters que tenham garantido contratos, incluindo:
  - Modelos de apoio à mobilização e ao fluxo de tesouraria (*cashflow*);
  - Apoio partilhado nas áreas de HSE, QA/QC e controlos de projecto;
  - Estruturas de monitoria do desempenho e de intervenção precoce;
  - Gestão de projectos com ênfase no planeamento, agendamento de tarefas, e alocação de recursos, incluindo a gestão de equipas.
- Apoiar os empreiteiros na gestão dos riscos de entrega associados às PME, através de um envolvimento proactivo e do desenvolvimento de iniciativas de apoio ao fornecedor adaptadas às necessidades específicas.

### **Gestão de Desempenho e Mitigação de Riscos**

- Definir indicadores-chave (KPIs) para o desenvolvimento de fornecedores, integração de PME na cadeia de abastecimento dos empreiteiros e o desempenho dos clusters de fornecedores.
- Monitorar o progresso das iniciativas e recomendar acções corretivas sempre que necessário.
- Apoiar a elaboração de relatórios claros e transparentes para o governo, investidores e demais partes interessadas do projecto.

## Qualificações e Experiência

### Formação Académica:

- Licenciatura em Cadeia de Abastecimento (*Supply Chain*), Engenharia, Economia, Gestão ou áreas afins.
- Valorizada a posse de formação pós-graduada ou certificação profissional relevante.

### Experiência Profissional:

- Entre 10 e 15 anos de experiência em desenvolvimento de fornecedores, consultoria de cadeia de abastecimento ou grandes projectos de GNL, infraestruturas ou mineração.
- Experiência comprovada em desenvolvimento de PME's e na implementação de programas industriais baseados em clusters.
- Experiência demonstrada no envolvimento e trabalho directo com EPC's e empreiteiros.
- Experiência em mercados emergentes ou de fronteira, preferencialmente em Moçambique ou na África Austral.

### Competências Centrais:

- Especialização sólida em desenvolvimento de fornecedores e capacitação industrial.
- Forte compreensão dos processos de aprovisionamento no sector do GNL e dos modelos de entrega dos EPC's.
- Capacidade de equilibrar objetivos de desenvolvimento com custos, prazos e riscos de HSE.
- Elevadas competências de facilitação, aconselhamento e gestão de partes interessadas (stakeholders).
- Elevada consciência cultural, ética profissional e integridade.

### Principais Entregáveis:

- Estratégias de desenvolvimento de fornecedores e de integração de PME's na cadeia de abastecimento.
- Avaliações de capacidade e roadmaps de desenvolvimento para fornecedores individuais e clusters.
- Conceitos de desenvolvimento de clusters de fornecedores e respectivos planos de implementação.
- Planos de envolvimento e participação de PME's alinhados com o EPC e empreiteiros.
- Painéis (*dashboards*) de desempenho e relatórios de monitoria e mitigação de risco.